



TRAJETÓRIA E EVIDÊNCIAS

Experiência que conecta mercados e execução.

Bruno de Boer Waskow, Augusto Rodrigues e Marcelo Amaral

Caderno institucional

O percurso deste caderno.

Uma oportunidade internacional reúne duas exigências: ser compreendida pelo mercado e encontrar uma empresa preparada para atender. As trajetórias de Bruno, Augusto e Marcelo aproximam essas frentes na atuação institucional da Taylor.

Este caderno reúne perfis, casos e registros de atividade. O conjunto apresenta experiência profissional e sua aplicação na preparação comercial e na coordenação de operações.

03	Complementaridade
04	Bruno de Boer Waskow
06	Augusto Rodrigues
08	Marcelo Amaral
10	ATAYAL STAR
13	Fertilizantes
16	Registros da trajetória
19	Aplicação e Export Program
21	Fontes e créditos

02 / TRÊS TRAJETÓRIAS, UMA DIREÇÃO.

Mercado e operação na mesma conversa.

Augusto organiza a apresentação ao mercado. Bruno relaciona negociação às condições comerciais e operacionais. Marcelo sustenta a oferta, o relacionamento com fornecedores, a originação, o sourcing e a execução em campo no Brasil.

Augusto Rodrigues

Co-Founder & Chief Strategy Officer at TMO

FRENTES DE ATUAÇÃO

Expansão global de mercados · Internacionalização de marcas · Estruturação comercial · Negócios digitais

Bruno de Boer Waskow

Chief Executive Officer (CEO) · Partner @ TMO

FRENTES DE ATUAÇÃO

Assessoria global em comércio e agronegócio · Estruturação de negócios · Inteligência em supply chain · Shipping e operações portuárias

Marcelo Amaral

Co-Founder & Chief Operating Officer (COO)

FRENTES DE ATUAÇÃO

Originação e sourcing · Relacionamento com fornecedores · Execução em campo no Brasil · Gestão de operações e projetos · Contratos e licitações · Commodities

A direção da empresa participa das prioridades, valida as condições e aprova os compromissos. A conexão entre as frentes dá continuidade ao percurso entre oferta, decisão e execução.

03 / TRAJETÓRIA PROFISSIONAL

Bruno de Boer Waskow

Chief Executive Officer (CEO) · Partner @ TMO

Bruno atua em comércio exterior, shipping, operações portuárias, afretamento e supply chain. Sua experiência reúne diferentes posições da cadeia e aproxima a condição comercial das necessidades de execução.

Sua trajetória inclui atuação em Maersk, CMA-CGM, SuperTerminais e Integration Consulting, além da gerência geral da SuperTerminais, em Manaus, com responsabilidades sobre operação, desenvolvimento comercial, equipes e resultado. Também reúne experiência em afretamento de navios para commodities e movimentação de cargas de projeto.

Na Taylor, relaciona produto, negociação, logística, documentos, recursos e responsabilidades para organizar as condições do negócio.



Acervo institucional Taylor

FRENTES DE ATUAÇÃO

Assessoria global em comércio e agronegócio

Estruturação de negócios

Inteligência em supply chain

Shipping e operações portuárias

Assessoria global em comércio e agronegócio | Estruturação de negócios e inteligência em supply chain | Especialista em shipping e operações portuárias

04 / BRUNO DE BOER WASKOW

Negociação, logística e capacidade de atender.

-
- | | | |
|----|------------------------|------------------------------|
| 01 | Integration Consulting | Consultoria em supply chain. |
|----|------------------------|------------------------------|
-
- | | | |
|----|--------|--|
| 02 | Maersk | Atuação em supply chain e gestão regional. |
|----|--------|--|
-
- | | | |
|----|---------|---|
| 03 | CMA-CGM | Gestão de unidade e interlocução comercial em shipping. |
|----|---------|---|
-
- | | | |
|----|-------------------------|--|
| 04 | SuperTerminais · Manaus | Gerência geral com responsabilidades sobre operação, desenvolvimento comercial, equipes e resultado. |
|----|-------------------------|--|
-
- | | | |
|----|---------------------------------|---|
| 05 | Commodities e cargas de projeto | Experiência em afretamento de navios e movimentação de cargas de projeto. |
|----|---------------------------------|---|
-

Chief Executive Officer (CEO) · Partner @ TMO

Assessoria global em comércio e agronegócio | Estruturação de negócios e inteligência em supply chain
| Especialista em shipping e operações portuárias

05 / TRAJETÓRIA PROFISSIONAL

Augusto Rodrigues

Co-Founder & Chief Strategy Officer at TMO

Augusto Rodrigues é empreendedor, com trajetória em posicionamento, desenvolvimento de marcas, aquisição de clientes e estruturação comercial. Sua experiência reúne criação de empresas, liderança de equipes e gestão de projetos de marketing e crescimento.

Na Taylor, organiza oferta, materiais, evidências e interlocução para conectar a capacidade da empresa à avaliação do mercado. Seu trabalho aborda a preparação comercial de empresas que precisam tornar sua identidade, suas informações e sua capacidade de atender verificáveis em ambientes internacionais.



Acervo institucional Taylor

FRENTES DE ATUAÇÃO

Expansão global de mercados

Internacionalização de marcas

Estruturação comercial

Negócios digitais

Expansão global de mercados | Internacionalização de marcas | Estruturação comercial | Negócios digitais

06 / AUGUSTO RODRIGUES

Posicionamento e desenvolvimento comercial.

- | | | |
|----|---------------------------|---|
| 01 | Empreendedorismo | Criação de empresas, liderança de equipes e gestão de projetos de marketing e crescimento. |
| 02 | Posicionamento e marcas | Desenvolvimento de marcas e organização da forma como a empresa apresenta seu valor ao mercado. |
| 03 | Desenvolvimento comercial | Aquisição de clientes, estruturação de processos comerciais e continuidade das oportunidades. |
| 04 | Taylor | Organização da oferta, dos materiais e das evidências para preparar a interlocução em novos mercados. |

Co-Founder & Chief Strategy Officer at TMO

Expansão global de mercados | Internacionalização de marcas | Estruturação comercial | Negócios digitais

07 / TRAJETÓRIA PROFISSIONAL

Marcelo Amaral

Co-Founder & Chief Operating Officer (COO)

Marcelo Amaral é executivo com mais de 30 anos de atuação em tecnologia, operações, contratos, licitações, gestão de fornecedores, projetos e commodities.

É graduado em Administração de Empresas pelo IESB, com pós-graduação em Organização e Gestão de Eventos pela UPIS e em Perícia Judicial pela Faculdade Focus.

Na Taylor Made Only, atua na sustentação da oferta, no relacionamento com fornecedores, na originação, no sourcing e na execução em campo no Brasil, conectando capacidade produtiva e documentação.



Retrato fornecido para a Taylor.

FRENTES DE ATUAÇÃO

Originação e sourcing	Relacionamento com fornecedores	Execução em campo no Brasil
Gestão de operações e projetos	Contratos e licitações	Commodities

Originação, sourcing e operações no Brasil

Perfil profissional no LinkedIn

08 / MARCELO AMARAL

Experiência e formação.

TRAJETÓRIA PROFISSIONAL

Mais de 30 anos de atuação

Tecnologia, operações, contratos, licitações, gestão de fornecedores, projetos e commodities.

Taylor Made Only

Co-Founder & Chief Operating Officer (COO).
Sustentação da oferta, relacionamento com fornecedores, originação, sourcing e execução em campo no Brasil.

FORMAÇÃO ACADÊMICA

IESB

Graduação em Administração de Empresas.

UPIS

Pós-graduação em Organização e Gestão de Eventos.

Faculdade Focus

Pós-graduação em Perícia Judicial.

Trajetória e formação declaradas no perfil fornecido.

09 / CASO DO ACERVO

ATAYAL STAR

Coordenação em campo.

OPERAÇÃO MARÍTIMA E GRÃOS



Graneleiro com identificação ATAYAL STAR visível no casco.

Registros do acervo profissional de Bruno de Boer Waskow apresentam o ATAYAL STAR e frentes de trabalho em uma operação de grãos no Brasil: pessoas, preparação da embarcação, documentos e movimentação da carga.

10 / ATAYAL STAR: COORDENAÇÃO EM CAMPO

Participação registrada

Negociação, coordenação das etapas, alinhamento das equipes e averiguação da carga compõem a atuação relatada para este acervo.

ACERVO PROFISSIONAL DE BRUNO DE BOER WASKOW

01	Alinhamento a bordo	Pessoas, documentos e computadores reunidos no ambiente de trabalho da embarcação.
02	Preparação	Porão e convés dão contexto à estrutura física e às atividades de preparação da operação.
03	Movimentação	Grãos, equipamentos e trabalhadores tornam visível a execução física da operação.
04	Acompanhamento	A coordenação conecta as equipes em campo às informações e responsabilidades da operação.

11 / ATAYAL STAR: COORDENAÇÃO EM CAMPO

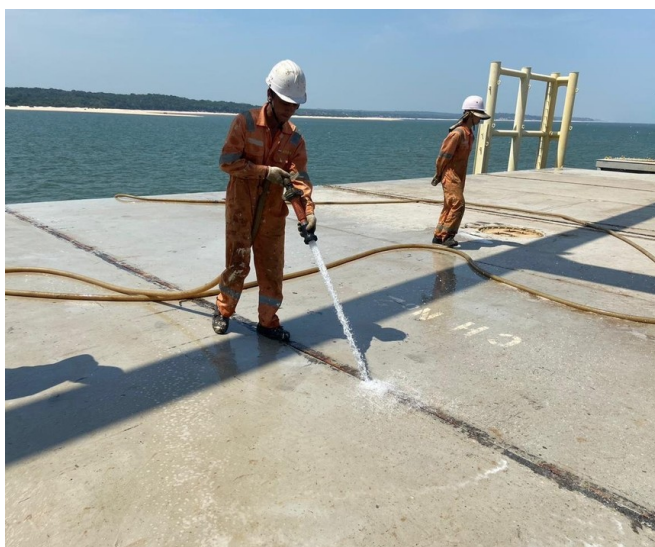
Registros fotográficos



01 / Reunião a bordo com pessoas, documentos e computadores.



02 / Vista interna do porão sem carga visível.



03 / Lavagem de superfícies no convés da embarcação.



04 / Movimentação de grãos no porão da embarcação.

12 / CASO DO ACERVO

Importação de fertilizantes

DESENVOLVIMENTO COMERCIAL E OPERAÇÃO



Equipe no ambiente da operação, junto ao navio e à estrutura portuária.



Cargas ensacadas no cais. Quadro extraído do vídeo original do acervo.

O acervo apresenta uma experiência de gestão em importação de fertilizantes, identificada como case de 2022. Equipe a bordo e cargas ensacadas no cais dão contexto ao acompanhamento em campo.

13 / IMPORTAÇÃO DE FERTILIZANTES

Participação registrada

A gestão relatada reuniu desenvolvimento comercial, calendário internacional e feiras, precificação, custeio e coordenação do processo.

ACERVO OPERACIONAL FORNECIDO À TAYLOR

01	Mercado	Apresentação comercial, relacionamento e organização das agendas internacionais.
02	Preço e custeio	Organização das condições comerciais e dos custos do processo.
03	Acompanhamento em campo	Contato com a equipe, a carga e a estrutura da operação.

A cadeia precisa responder ao compromisso.

Oferta, condições comerciais e capacidade de atendimento precisam responder ao mesmo compromisso. Em uma cadeia internacional, decisões sobre produto, recursos, logística e documentos repercutem umas nas outras.

- **Produto e oferta**
Especificação, disponibilidade e qualidade.
- **Condições e recursos**
Preço, pagamento, obrigações e calendário.
- **Logística e documentos**
Origem, movimentação, porto e registros.
- **Entrega e apuração**
Acompanhamento, recebimentos e fechamento.

15 / REGISTROS DA TRAJETÓRIA

Conhecer a cadeia de perto.

Produto, armazenagem, movimentação e pessoas participam da mesma cadeia. Os registros de campo mostram contato com o ambiente operacional e seus interlocutores.



Equipe em ambiente de armazenagem de grãos.



Visita profissional à Embrapa Soja.

16 / REGISTROS DA TRAJETÓRIA

Interlocução no ambiente institucional.

Visitas e encontros ajudam a ampliar a compreensão da cadeia e dos mercados. As fotografias registram contextos de atividade profissional e institucional.



Visita profissional à COAMBE, em Mato Grosso.



Encontro com representantes da Embaixada do Irã, conforme identificação do caderno.

17 / REGISTROS DA TRAJETÓRIA

Experiência em diálogo com empreendedores.

A trajetória de Augusto inclui contextos de apresentação, discussão comercial e desenvolvimento de negócios. Os registros documentam essa atuação e a proximidade com outros profissionais.



Registro da consultoria de go-to-market em um projeto de ferramenta para a plataforma Hotmart.

O caderno identifica uma consultoria de go-to-market prestada por Augusto para um projeto de ferramenta de posicionamento na plataforma Hotmart. O registro situa seu repertório no encontro entre produto e mercado.

18 / APLICAÇÃO NO NEGÓCIO

Funções que se conectam ao longo do projeto.

A direção da empresa participa das prioridades, valida as condições e aprova os compromissos. A conexão entre as frentes dá continuidade ao percurso entre oferta, decisão e execução.

	AUGUSTO	BRUNO	MARCELO
01 Diagnosticar	Objetivos, oferta e apresentação comercial.	Estrutura, produto, controles e condições iniciais.	Capacidade produtiva e base de fornecedores no Brasil.
02 Preparar	Posicionamento, materiais e base comercial.	Requisitos, documentos, responsabilidades e orçamento.	Sustentação da oferta e documentação.
03 Estruturar	Interlocução, propostas e negociação.	Termos, recursos, programação e interfaces operacionais.	Originação, sourcing e relacionamento com fornecedores.
04 Acompanhar	Comunicação, relacionamento e continuidade.	Execução, recebimento, ocorrências e apuração.	Execução em campo e operações no Brasil.

19 / EXPORT PROGRAM

Da preparação ao próximo ciclo.

O Export Program conecta a preparação da empresa à execução de uma operação aprovada e à análise de continuidade. Cada avanço depende das condições atuais, do escopo e das decisões da empresa.

- | | | |
|----|---------------------|--|
| 01 | IMAT | Organizar oferta, pessoas, instrumentos e controles para construir capacidade exportadora. |
| 02 | Vessel Ready | Conferir entregas, testes, responsabilidades e condições de prontidão dentro do IMAT. |
| 03 | Vessel ONE | Coordenar a primeira operação aprovada, do compromisso comercial à entrega, ao recebimento e à apuração. |
| 04 | Vessel SCALE | Usar o histórico do ciclo para avaliar e preparar as próximas configurações de negócio. |

MESA INTERNACIONAL

MESA Internacional acompanha a preparação, a execução e a continuidade. Qualifica oportunidades, organiza a análise e encaminha decisões às pessoas autorizadas, dentro do mandato contratado.

Fontes e créditos.

Este caderno foi organizado a partir de relatos, perfis e fotografias do acervo institucional fornecido para a Taylor.

Perfis executivos

Caderno de evidências editorial R08; perfis corrigidos de Bruno de Boer Waskow e Augusto Rodrigues. Cargos e especialidades de ambos fornecidos pelo usuário em 9 de outubro de 2026. Perfil e retrato de Marcelo Amaral fornecidos na mesma data; trajetória e formação declaradas no perfil.

Casos e fotografias

Acervo de operações, registros de campo e encontros institucionais. As legendas identificam o contexto disponível para cada imagem.

Arquitetura de atuação

Conteúdo institucional Taylor: IMAT, Vessel Ready, Vessel ONE, Vessel SCALE e MESA Internacional.

Registros de visitas e encontros são apresentados como atividade profissional. As organizações retratadas são identificadas pelo contexto do acervo.

CRÉDITO

Fotografias de operação: acervo fornecido à Taylor. Perfis e registros: acervos de Bruno de Boer Waskow e Augusto Rodrigues. Retrato de Marcelo Amaral fornecido pelo usuário. A imagem de cargas ensacadas foi extraída de vídeo original.

Edição de 9 de outubro de 2026

Confiança para negociar. Estrutura para executar.

Qual capacidade sua empresa precisa construir agora? Mercado, posicionamento, desenvolvimento comercial e execução podem ser tratados como partes da mesma conversa.

Converse com a Taylor

No site Taylor, acesse Contato para apresentar o contexto da sua empresa e o próximo passo que deseja organizar.

The World Opens with Trust.